

Starten Sie durch!

Mit neuen Möglichkeiten der Kundengewinnung.



«Erweitern Sie die Möglichkeiten von SelectLine um die genialen CRM Funktionalitäten von CAS genesisWorld – denn gute Kundenbeziehungen sind das Fundament Ihres Unternehmens».

«Alle Kundendaten und Ereignisse für alle Mitarbeiter zu jeder war immer unser Wunschziel. Endlich

Professionelle Kundenpflege

Sie kennen das: Adressdaten sind zwar in SelectLine sauber erfasst aber für die professionelle Kundenpflege nur eingeschränkt nutzbar. Zudem stehen weitere wichtige Informationen über Kunden nicht zur Verfügung (Termine, offene Aufgaben, Besprechungsergebnisse).

Hier bietet winflex Abhilfe. Es verbindet SelectLine optimal mit der CRM Lösung CAS genesisWorld und unterstützt Sie beim Aufbau profitablerer Kundenbeziehungen. Mit Hilfe der benutzerfreundlichen CRM Suite von CAS genesisWorld und winflex optimieren Sie spürbar die Unternehmenskommunikation und die teamübergreifende Zusammenarbeit. Ein Wettbewerbsvorteil, von dem Sie profitieren sollten!

winflex – bietet mehr!

Die meisten CRM Schnittstellen gleichen lediglich Adressen ab. winflex geht wesentlich weiter! Nicht nur die SelectLine-Adressen werden mit der CRM Lösung CAS genesisWorld synchronisiert, sondern sämtliche Belege wie Rechnungen, Aufträge, Offerten und sogar Produkte. Damit stehen alle Kontaktdaten in einer tagesaktuellen Kundenakte zentral in CAS genesisWorld bereit.

Adressmaske
Adressenabgleich in beide Richtungen, inklusive Eingabemöglichkeit für individuelle Kundeninfos.

Firma Jactronic AG ändern...

Erzeugt am 1.10.2003 12:12:33 von ADMINISTRATOR

Unternehmensname: Jactronic AG
Kategorie: Aktiv Partner, Partner
Firmenschrift: Ruedenstrasse 8, 5040 Schöftland AG
Länderformat: Schweiz
Telefon: +41 (62) 7 39 - 00 00
Fax: +41 (62) 7 39 - 00 01
E-Mail: info@jactronic.ch
Internet: www.jactronic.ch
Typ: Empfehlung
Status: Partner
Verantwortlich: kaelwe1
Klassifizierung: A

A	Anrede	Titel	Vorname	Name	Abteilung	Direktwahl	E-Mail
<input checked="" type="checkbox"/>	Herr		Roger	Bolliger	Informatik	+41 (62) 7 39 - 00	roger.bolliger@jactronic.ch
<input checked="" type="checkbox"/>	Herr		Mathias	Fischer	Backoffice		mathias.fischer@jactronic.ch
<input checked="" type="checkbox"/>	Herr		Edmar	Jacomet	Geschäftsleit.	+41 (62) 7 39 - 00	edmar.jacomet@jactronic.ch
<input checked="" type="checkbox"/>	Herr		Roby	Krauss	Informatik		

pdfMachine 100er Lizenz bearbeiten...

CC Data-Disc AG

Stichwort: pdfMachine 100er Lizenz
Kunde: CC Data-Disc AG
Phase: Verkauf
Quelle des Leads: Partner
Wahrscheinlichkeit: 100 %
nächste Aktivität:
Status: gewonnen
Beginn: 13.5.2005
Abschlussdatum: 13.5.2005
Verantwortlicher: mosepa1
Stellvertreter: kaelial1
Alarmierung:
Produkt/Dienstleistung:

Produktname	Beschreibung	Anz...	Preis	angeb. Preis	Teilsomme
pdfMachine 100er Lizenz		1	CHF 4200.00	CHF 4200.00	CHF 4200.00
Installation vor Ort		1	CHF 600.00	CHF 600.00	CHF 600.00
Produktschulung 2h vor Ort		1	CHF 300.00	CHF 300.00	CHF 300.00

Gesamt relativ (CHF): 5'100.00
Gesamt (CHF): 5'100.00

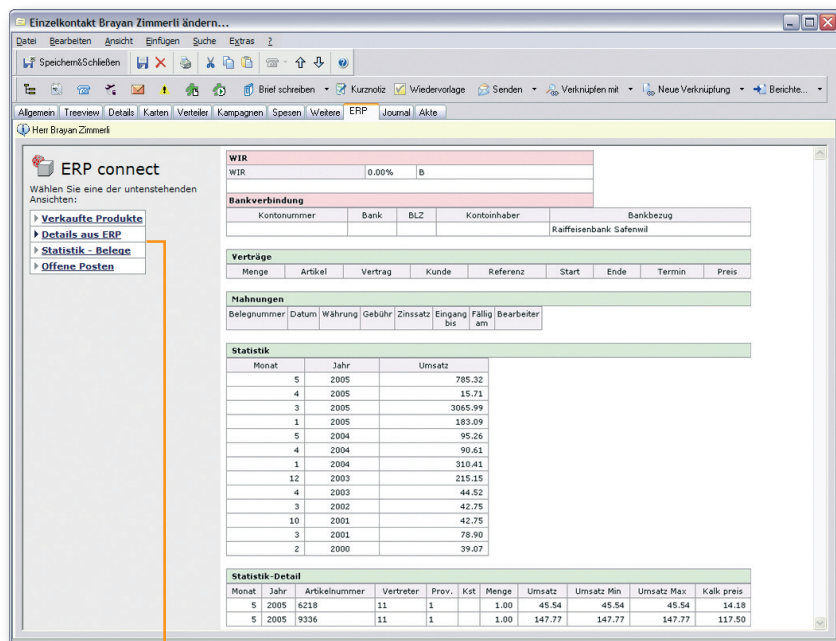
Verkaufschance
SelectLine-Offerten werden automatisch an CAS genesisWorld als Verkaufschance übermittelt und das Nachfassen überwacht.

Zeit abrufbar zu machen, haben wir die ideale Lösung gefunden».

(Herbert J. Meyer, Geschäftsführer der Herby-Print Werbe GmbH)

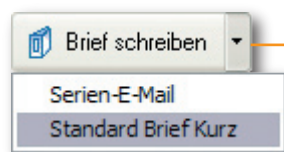
CRM-Software gibt Ihnen die besseren Verkaufschancen!

Die winflex Schnittstelle sorgt in CAS genesisWorld für eine schnelle Übersicht über alle erfolgsentscheidenden Fragen Ihres Unternehmens. So können Sie zum Beispiel die komplette Historie zu einzelnen Kunden einsehen und verwalten. Ob offene Angebote, Aufträge, die Kaufhistorie, Kommunikationsdetails oder Kreditlimits – es liegen Ihnen wirklich alle Kundeninfos vor. Das ist Ihre Chance auf mehr Umsatz!



SelectLine Detailinformationen

winflex übermittelt die komplette Verkaufshistorie eines Kunden mit allen wichtigen Kennzahlen auf einen Blick.



Serienbriefe/Serienemails

Auf einfachste Weise in CAS genesisWorld integriert: Das Erstellen personalisierter Serienbriefe auf Knopfdruck.

Wertschöpfung aus Informationen

Sie und Ihre Mitarbeiter treffen täglich Entscheidungen. Dabei gilt: Je tagesaktueller die herangezogenen Informationen, desto schneller und richtiger Ihr Urteil. Mit winflex und CAS genesisWorld verfügt jeder Mitarbeiter zu jeder Zeit über alle entscheidungsrelevanten Infos. Aktuelle Kennzahlen können zum Beispiel effektiv und schnell an jeden Mitarbeiter verteilt werden. Diese lassen sich – auch ohne SelectLine Lizenz – auf dem Notebook auswerten. Die ideale Lösung für den Aussendienst!

Erkennen Sie vorhandenes Potenzial – schnell und einfach.

Nutzen Sie das grosse Potenzial aller in Ihrer Unternehmensdatenbank erfassten Informationen – auch das der bisher ungenutzten Infos. Angereichert mit externen Daten aus SelectLine können Sie nun gezielte Marketingaktionen nach Segmenten planen oder sich auf bestimmte Kundengruppen fokussieren (zum Beispiel: Kunden, die seit mehr als 12 Monaten ohne Umsatz

CAS genesisWorld

bietet Ihnen geniale neue Möglichkeiten!



Adressmanagement

CAS genesisWorld hat alles, was Sie von professionellem Adress- und Kontaktmanagement erwarten. Dublettenprüfung, einfache Suchmöglichkeiten, individuelle Felderweiterungen, Eingabehilfen, einfache Kategorisierung, integrierter Routenplaner, Adressvalidierung und vieles mehr.



Dokumentenmanagement

CAS genesisWorld bietet einfachste Dokumentenverwaltung. Sämtliche Korrespondenz (inkl. E-Mails) wird automatisch zum Kunden verknüpft und steht damit der Kundenakte zur Verfügung. Das bedeutet: aktuelle, vollständige Kundenauskunft auf einen Blick.



Terminmanagement

CAS genesisWorld verfügt über alle Möglichkeiten perfekter Terminverwaltung. Planen Sie Ihre Ressourcen, kontrollieren Sie die Auslastung in der übersichtlichen Planeransicht oder suchen Sie elegant via Assistent nach freien Terminen. Das sind nur einige der unzähligen Möglichkeiten.



Aufgabenmanagement

Verwalten Sie Ihre Jobs effizient und einfach. CAS genesisWorld überwacht und alarmiert über noch nicht erledigte Aufgaben – auch wenn diese delegiert wurden. So wird künftig nichts mehr vergessen.



Projektmanagement

Projektmanagement immer im Griff – planen und überwachen Sie Projekte einfach und effizient. Die integrierte Projektgrafik gibt Ihnen jederzeit den Überblick über den aktuellen Projektstatus.

Weiter Vorteile finden Sie unter:
www.genesisworld.ch

10 Gründe,

wieso Sie winflex und CAS genesisWorld erfolgreicher macht:

1. Keine doppelte Adressdatenpflege an unterschiedlichen Stellen.
2. Umfassende Kundenhistorie auf einen Blick: Termine, Gesprächsnotizen, Protokolle, Korrespondenz, E-Mails, Angebote, Aufträge, Rechnungen, Gutschriften, Stornos etc.
3. Mobile ERP Daten durch Abgleich der Warenwirtschaftsdaten auf Notebooks.
4. Gesteigerter Verkaufserfolg durch punktgenaue, gezielte Aktionen.
5. Die leistungsstarke winflex Integration bringt eine 360° Kundensicht.
6. Arbeiten ist offline und auch über Internet möglich.
7. Fundierte und richtige Entscheidungen lassen sich schneller treffen.
8. Sie bieten Ihren Kunden einen effizienten und erstklassigen Kundenservice.
9. Mitarbeiter werden von zeitraubenden Tätigkeiten entlastet.
10. Lassen Sie die Lösung mit Ihrem Unternehmen wachsen.



Einfache Bedienung, starke Funktionalitäten, einzigartige Flexibilität zu einem attraktiven Preis.

CAS genesisWorld wurde bereits mehrfach ausgezeichnet und gehört mit über 29 000 installierten Lizenzen zu einem der erfolgreichsten CRM Tools auf dem Markt. CAS genesisWorld in Kombination mit winflex erweitert Ihre SelectLine-Lösung, um neue geniale Möglichkeiten für Vertrieb, Marketing, Service, Back Office und Buchhaltung. winflex macht die Arbeit in Ihrem Unternehmen damit noch effizienter als bisher. Nutzen Sie diese Chance auf mehr Erfolg!

Interessiert?

Gerne zeigen wir Ihnen das Zusammenspiel zwischen SelectLine und CAS genesisWorld live. Vereinbaren Sie doch ein unverbindliches Beratungsgespräch – Sie werden es nicht bereuen! Anruf genügt: Fon 062 885 80 00