



Microsoft® Dynamics CRM Erweiterung

Professionelle E-Mail-Kampagnen integriert in CRM-Software



Erweiterung von Inxmail Professional zu Microsoft® Dynamics CRM

Inxmail Erweiterung



Professionelles E-Mail-Marketing

Inxmail Professional ist die innovative Lösung für professionelles E-Mail-Marketing, der weltweit über 1.000 Unternehmen vertrauen.

Als langjähriger Branchenexperte bieten wir Ihnen zusammen mit unseren internationalen Partnern ein leistungsstarkes Produkt- und Serviceangebot rund um E-Mail-Marketing.

Professionelle E-Mail-Kampagnen integriert in CRM

Starke Kundenbeziehungen leben vom persönlichen Dialog. Mit der Vernetzung von E-Mail-Marketing und Customer-Relationship-Management (CRM) richten Sie die digitale Kommunikation optimal auf Ihre Kunden aus. So fließen Ihre profilierten Kundendaten intelligent in Ihre E-Mail-Kampagnen ein. Ihr Vorteil: Zielgerichtetes E-Mail-Marketing erhöht die Klickraten und fördert aktiv den Dialog mit Ihren Geschäftspartnern. Und das Beste: Marketing und Vertrieb arbeiten Hand in Hand.

Ihre Vorteile im Überblick

Sie haben Microsoft® Dynamics CRM im Einsatz? Nutzen Sie die Vorteile der Erweiterung von der E-Mail-Marketinglösung Inxmail Professional zu Microsoft® Dynamics CRM.

Professionelle E-Mail-Kampagnen: Erstellen Sie Ihre E-Mail-Kampagnen in Inxmail Professional auf Basis Ihrer personenbezogenen Kundendaten aus Microsoft® Dynamics CRM.

Mehr Effizienz und Transparenz: Reduzieren Sie Ihre manuellen Prozesse durch die integrierte Nutzung stets aktueller Kundendaten. Gleichzeitig profitieren Sie von abteilungsübergreifender Transparenz, da die gesamte digitale Kommunikation jederzeit von jedem Mitarbeiter im CRM-System eingesehen werden kann.

Innovative E-Mail-Marketingfunktionen: Nutzen Sie die flexiblen und leistungsstarken Funktionen von der Redaktion bis hin zu qualitativen Testmöglichkeiten.

Flexible Newsletter Templates: Setzen Sie Ihre HTML E-Mails ganz bequem mit den intelligenten Newsletter Templates in Ihrem Corporate Design um. Personalisierungen von Inhalten sind damit ebenfalls leicht zu realisieren.

Höhere Versand- und Zustellraten: Profitieren Sie beim Versand Ihrer Mailings von den zertifizierten Inxmail Mailservern – damit kommen Ihre E-Mails garantiert gut an. Und zwar ohne das CRM-System zu belasten.

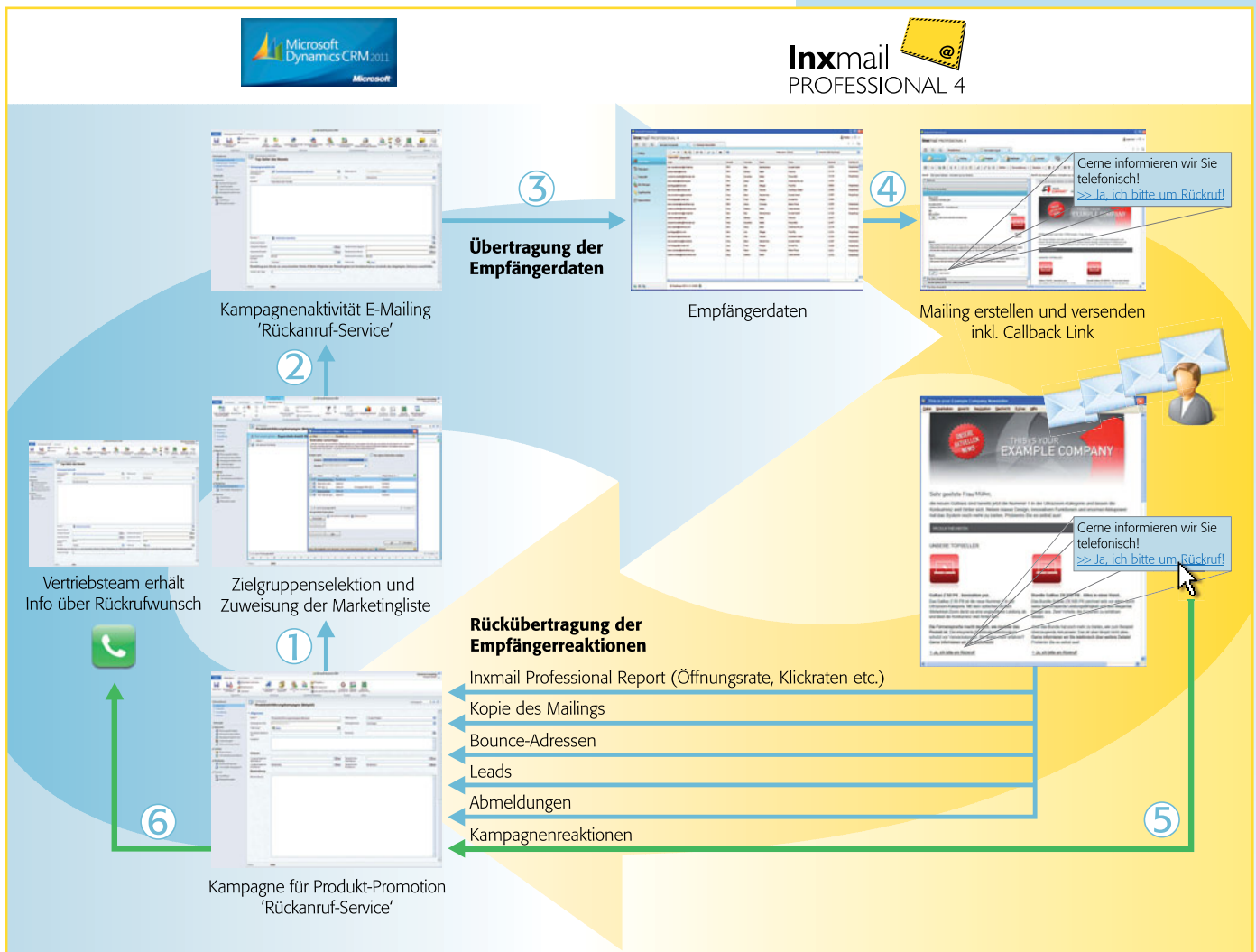
Gesteigerte Messbarkeit: Messen Sie den Erfolg Ihrer Kampagnen nicht nur in Ihrem CRM-System, sondern auch mit den zahlreichen, statistischen Auswertungen sowie Rückläufer- und Bouncemanagement in Inxmail Professional.



Praxisbeispiel: Rückanruf per E-Mail-Kampagne

Schicken Sie Ihren (potenziellen) Kunden einen in Inxmail Professional erstellten Newsletter zur Bewerbung eines neuen Produktes. Koppeln Sie daran einen Rückanruf-Service Ihres Vertriebsteams, um den Verkaufsprozess auf persönlicher Ebene zu intensivieren. Hat der Kunde Interesse, genügt ein Klick auf den integrierten Call-back-Link, um weitere interne Prozesse anzustoßen. Ihr Vorteil: Nach kurzer Zeit ist der Rückrufwunsch des Kunden in Microsoft® Dynamics CRM z. B. als definierte Aufgabe sichtbar und kann durch Ihre Vertriebsmitarbeiter bearbeitet werden.

Rückanruf-Service



Interessiert?

Sie möchten das Potenzial von zielgerichtetem E-Mail-Marketing nutzen?
Wir freuen uns auf Ihre Anfrage!

E-Mail: sales@inxmail.de
Tel.: +49 761 296979-800

Interessiert?

Profitieren Sie von zielgerichtetem E-Mail-Marketing.
Wir freuen uns auf Ihre Anfrage!